

Quality
SOFTWARE

Oportunidade
ou
Necessidade ?

📍 **Fundação:** 08 de maio de 1989

📍 **Especialização:** Terceirização de projetos de TI e operação de infraestrutura de Hardware, Software e Sistemas (conceito de “one stop shop”)

📍 **Unidades de Negócios**

- Sede: Rio de Janeiro
- Filial: São Paulo

📍 **Investidor Institucional:** BNDESPAR



Preservação do Ativo no Curto, Médio e Longo Prazo

- 🕒 **Quais Estratégias Adotar?**
- 🕒 **Crescer ou Morrer?**

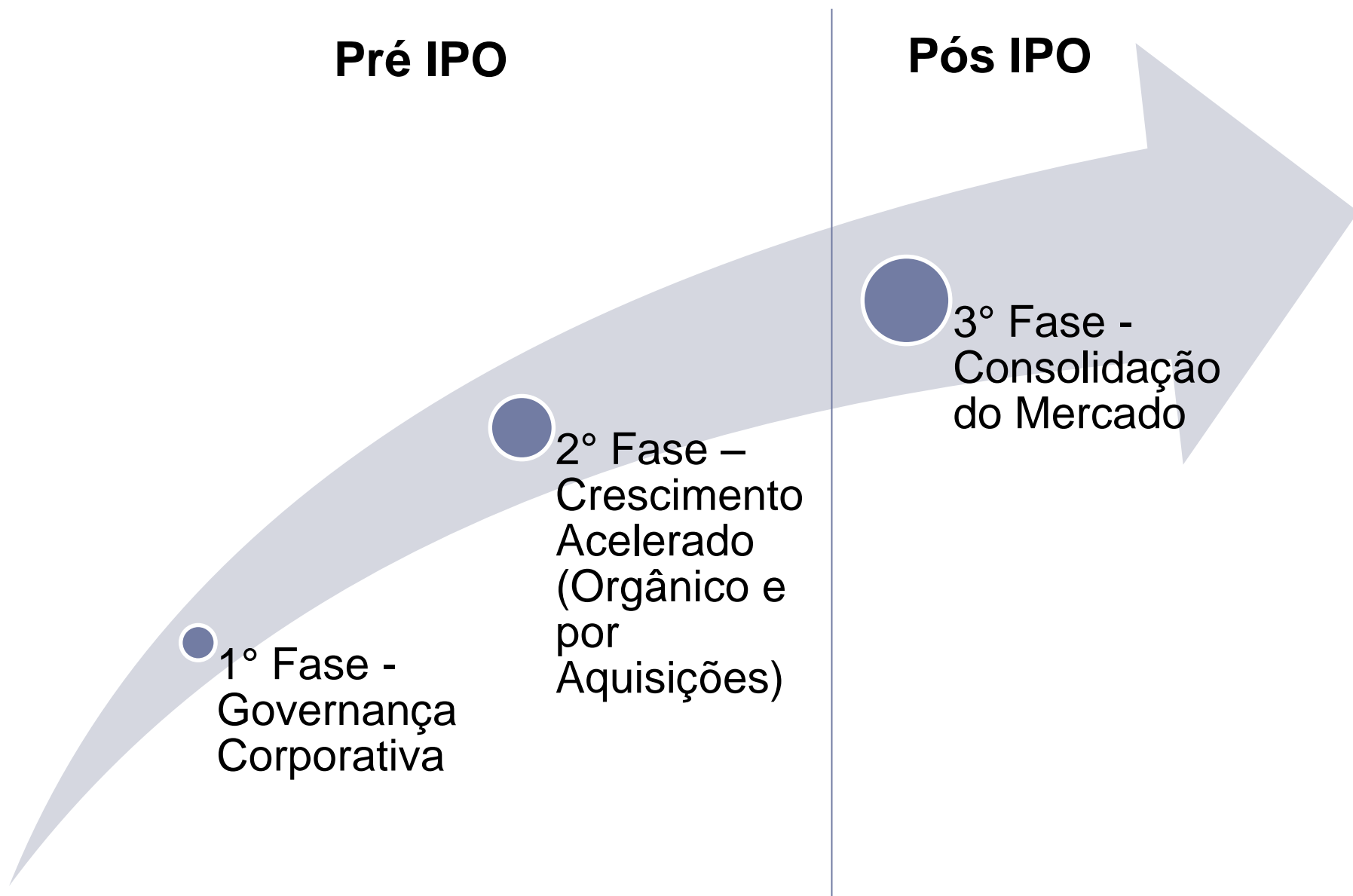
Pré IPO

Pós IPO

1° Fase -
Governança
Corporativa

2° Fase –
Crescimento
Acelerado
(Orgânico e
por
Aquisições)

3° Fase -
Consolidação
do Mercado



Objetivos:

- 🕒 **Dar Atratividade a Novos Investidores**
- 🕒 **Funding Mais Barato**
- 🕒 **Escalar a Cia de Forma Segura e Rentável**

Ações:

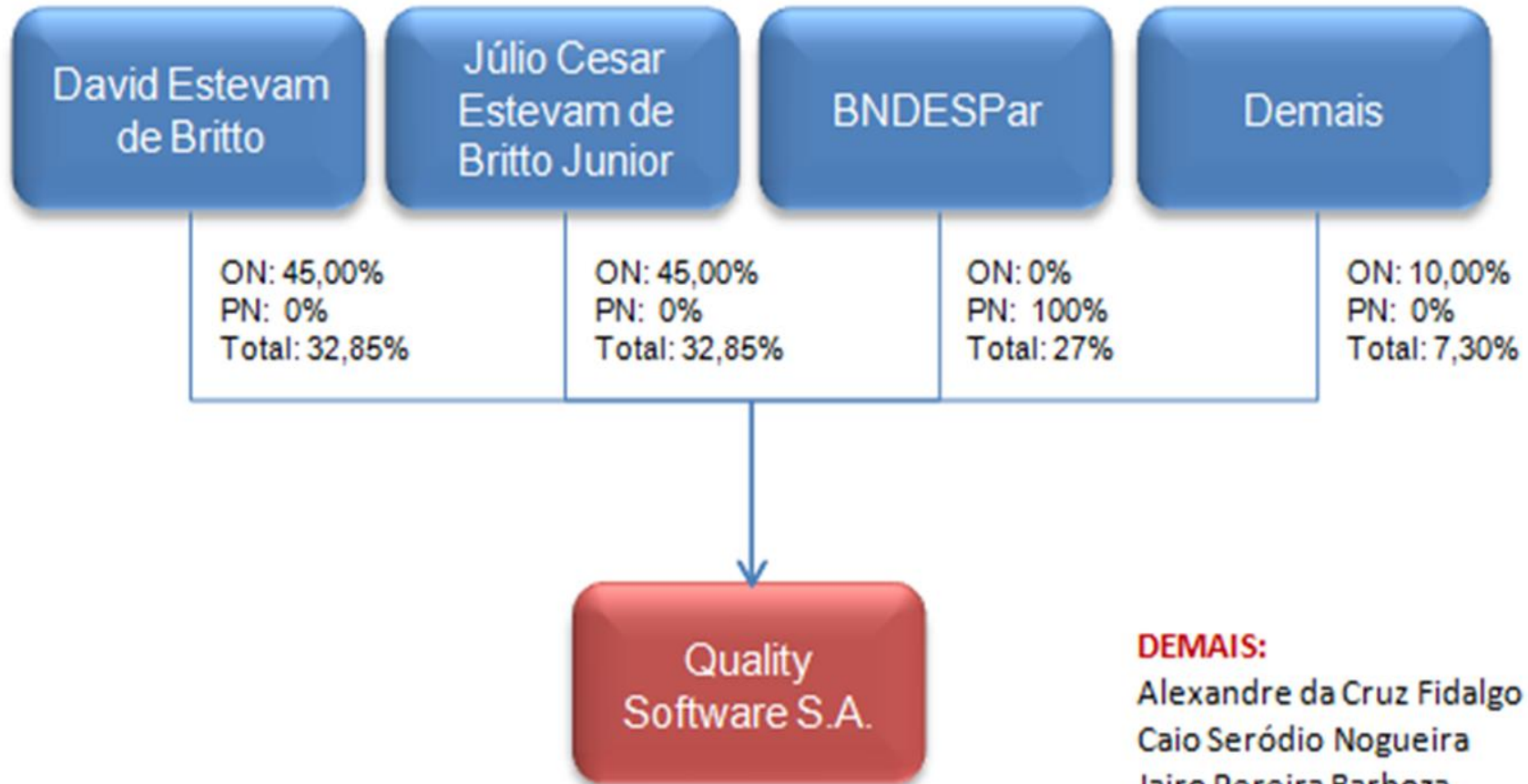
- ④ **Criação dos mecanismos que permitam e assegurem os princípios básicos**

Transpar-
ência

Equidade

Prestação
de Contas

Respons-
abilidade



DEMAIS:

- Alexandre da Cruz Fidalgo
- Caio Seródio Nogueira
- Jairo Pereira Barboza
- Julio Cesar Estevam de Britto
- Márcio Antônio Ramos Alves

CONSELHO DE ADMINISTRAÇÃO

David Estevam de Britto, 49 anos - Presidente do Conselho

Administrador de Empresas, Pós-Graduado em Engenharia de Produção pela UFF-RJ e Análise de Sistemas, especialista em Tecnologia de Informação.

Júlio Cesar Estevam de Britto, 64 anos – Vice Presidente do Conselho

Engenheiro elétrico Pós-Graduado em Business Administration pela COPPEAD-RJ, especialista em análise de processos de negócios e reorganização empresarial.

Caio Seródio Nogueira, 38 anos - Conselheiro

Bacharel em Informática pela UFF-RJ, especialista em Integração de Sistemas e Suporte técnico

DIRETORIA ESTATUTÁRIA

Julio Cesar Estevam de Britto Junior, 33 anos – Diretor Presidente e Diretor de RI

Administrador de Empresas pela UFRJ, Pós-Graduado em Análise de Sistemas pela PUC-RJ e MBA Executivo pela COPPEAD, especialista em análise de processos e reorganização empresarial.

Caio Seródio Nogueira, 38 anos - Diretor Vice Presidente

Bacharel em Informática pela UFF-RJ, especialista em Integração de Sistemas e Suporte técnico.

Roberto Faria, 32 anos - Diretor

Analista de Sistemas e Pós-Graduado em Gestão Empresarial pela Cândido Mendes - RJ, especialista em Gerenciamento de Projetos, Outsourcing e Governança de TI.

ECONÔMICO
Valor

“Governança ajuda a atrair parceiro” – Caderno Especial PME

24 Valor | Especial PME | 10 de maio de 2011

Especial Pequenas e médias empresas

Captação de fundos observa potencial e organização da empresa na hora de decidir seus investimentos

Plano de negócios tem papel essencial para private equity



Paulo Roberto
Fundador e diretor executivo da empresa de consultoria de negócios e gestão de pessoas, Paulo Roberto destaca a importância do plano de negócios para a captação de recursos por private equity.

Para os investidores estrangeiros, a organização da empresa é um fator crucial na hora de decidir seus investimentos. O plano de negócios tem papel essencial para a captação de recursos por private equity, afirma Paulo Roberto, fundador e diretor executivo da empresa de consultoria de negócios e gestão de pessoas, Paulo Roberto & Associados. Segundo ele, o plano de negócios é o documento que demonstra ao investidor o potencial da empresa e a capacidade de gerar retorno sobre o investimento.

Roberto explica que o plano de negócios deve conter informações detalhadas sobre o mercado, a concorrência, o modelo de negócios e o plano de marketing. Além disso, é fundamental que o empreendedor apresente um histórico financeiro sólido e um plano de crescimento claro. O plano de negócios também deve demonstrar a capacidade da empresa de atrair e reter talentos, o que é um fator importante para os investidores estrangeiros.

Roberto afirma que o plano de negócios é um documento vivo, que deve ser atualizado regularmente. Ele também destaca a importância da governança corporativa para a captação de recursos por private equity. Segundo ele, a governança corporativa é um fator crucial para a credibilidade da empresa e para a atração de investidores estrangeiros.

Roberto conclui que o plano de negócios é um documento essencial para a captação de recursos por private equity. Ele também destaca a importância da governança corporativa para a credibilidade da empresa e para a atração de investidores estrangeiros.

Governança ajuda a atrair parceiro

Prêmio Qualidade recebe número recorde de inscrições

Objetivos:

- 🕒 **Crescer Organicamente**
- 🕒 **Crescer Por Aquisições**

Ações:

- 🕒 **Crescimento de 239% entre 2008/2013 de forma Orgânica e 40% entre 2011/2013**
- 🕒 **Por Aquisições: Iniciado o processo de M&A em 2014.**

Deloitte. EXAME PME



4^o
ano na
Exame PME

Pelo terceiro ano consecutivo, a **Quality Software** está ranqueada entre as 250 maiores empresas de pequeno e médio porte do Brasil.

Além da Exame PME, outras duas revistas também reconheceram o crescimento da **Quality** em **2013**.

40%
de crescimento
de 2011 a 2013



Objetivos:

- Consolidar o segmento de serviço de TI, com ênfase especial para atender as médias, médias-grandes e grandes (Até R\$700 milhões) empresas.

Classificação BNDES	Receita operacional bruta anual
Microempresa	Menor ou igual a R\$ 2,4 milhões
Pequena empresa	Maior que R\$ 2,4 milhões e menor ou igual a R\$ 16 milhões
Média empresa	Maior que R\$ 16 milhões e menor ou igual a R\$ 90 milhões
Média-grande empresa	Maior que R\$ 90 milhões e menor ou igual a R\$ 300 milhões
Grande empresa	Maior que R\$ 300 milhões

Ações:

🕒 **Previsto para iniciar após abril/2018**

Obrigado!

